Formation

# Étude de marché

15h sur 6 semaines

E-learning & mentorat

Mentors experts

Educademy.

# Étude de marché Essentiel.

## Les plus de cette formation.

Dans un monde où la compréhension approfondie du marché est la clé de la prospérité d'une entreprise, se former à l'étude de marché devient essentiel pour orienter judicieusement son activité.

Notre programme de formation vous apprend à analyser votre environnement de marché, à adapter votre offre aux besoins réels de vos clients, et peaufiner vos stratégies pour maximiser votre impact, quelle que soit votre branche d'activité !

## Objectifs.

- **Connaître** votre marché et positionner votre entreprise sur celui-ci
- **Créer** une offre performante et la positionner sur son marché
- **Définir** sa stratégie et la mettre en application

| | |
|---|---|
| **PUBLIC** | Auto-entrepreneur en début d'activité. |
| **PRÉ-REQUIS** | Avoir un projet d'auto-entreprise.<br>Maîtriser l'outil informatique PC ou Mac et la navigation sur internet.<br>Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette ainsi que d'un accès internet haut débit. |
| **DURÉE** | La durée estimée de la formation est **15h** (hors mentorat) |
| **MODALITÉS** | Formation **à distance.** |
| **RYTHME** | La formation a été conçue pour être **réalisée en 6 semaines**. Nous vous conseillons de suivre un module par semaine pour avoir le temps d'assimiler l'ensemble des compétences et connaissances. |
| **ÉVALUATION** | **Quiz tout au long de la formation** sur la plateforme e-learning.<br>Examen final directement sur la plateforme en fin de parcours. |
| **TARIF** | **990 € TTC** (prix public) |
| **MODALITÉS DE PAIEMENT** | Selon modalités de Mon Compte Formation dans le cadre d'un financement via le **CPF**.<br>Par prélèvement bancaire, échelonné en plusieurs paiements, dans le cas d'un financement sur fonds propres.<br>Éligible au financement **Pôle Emploi, OPCO et fonds de formation.** |

# Programme.

## MODULE 1 - ETUDE DE MARCHÉ

**Mon Marché**
- Ressources clés et concurrence
- Analyse des risques et de l'échec

**Placer son entreprise sur ce marché**
- Segmenter sa clientèle
- L'idée d'entreprise

## MODULE 2 - CRÉER SON OFFRE

**Créer une offre performante**
- Comment trouver son produit ou son offre
- La proposition de valeur
- Présenter le modèle économique de son projet

**Positionner son offre sur le marché**
- Pitcher / structurer son argumentaire
- Financer son offre et son projet
- Structure des coûts

## MODULE 3 - DÉFINIR SA STRATÉGIE

**Définir sa stratégie**
- Les canaux de distribution
- Améliorer toutes les étapes du cycle de vente
- Automatiser son parcours client

**Mettre en application sa stratégie**
- Les canaux hors ligne
- Les canaux en ligne

# Moyens d‘encadrement.

L’équipe Educademy sera présente tout au long du parcours de formation par mail et par téléphone avec pour mission d’accompagner au quotidien les apprenants.

Micro-entrepreneurs chevronnés ou experts du sujet, ils sont là pour répondre à toutes les questions sur le contenu de la formation. Ils veillent à ce que l’expérience d’apprentissage se déroule au mieux.

**Assistance technique et pédagogique**
Julie Dupuis
mentor@educademy.fr

**Le plus de la formation** 💡

Chaque semaine trois créneaux de mentorat en visio sont disponibles pour vous permettre de poser toutes vos questions en direct.

## Un expert dédié à la formation.

**Jeremy Trigueros**
“Créateur de contenus, mentor et formateur en auto-entreprise, j’accompagne les entrepreneurs dans leurs réussites en leur délivrant les bonnes pratiques et compétences pour développer leur activité de manière pérenne.”

# Méthodes pédagogiques.

## La formation à distance : flexibilité et accessibilité

Chez Educademy, nos formations se déroulent à distance pour **permettre à chacun d'accéder à l'apprentissage**, quel que soit son emplacement ou son emploi du temps.

Notre offre de formation à distance sur :

- une plateforme e-learning adaptée à tous
- des ressources pédagogiques interactives (vidéo, texte, exercices interactifs etc.)
- une équipe d'experts dévoués.

**Anvancez à votre rythme**

**Sur ordinateur et tablette**

**Exercices et QCM en ligne**

**Mentorat en direct avec un expert**

**Plateforme dédiée à votre formation**

**De l'aide tout au long du parcours**

# Évaluations.

### Test de positionnement

Avant de commencer votre parcours, un test de positionnement effectué sur la plateforme permettra d'évaluer vos compétences et connaissances.

### Évaluation pendant la formation

Tout au long de votre parcours de formation vous trouverez :

- Des QCM
- Des exercices

À la fin de chaque module vous aurez également une petite évaluation pour vérifier que les points les plus importants sont acquis.

### Examen final

En fin de parcours, vous réaliserez un examen final sous forme de QCM chronométré à réaliser sur la plateforme de formation.

# Accessibilité Handicap.

L'intégralité de nos formations est réalisée à distance (e-learning).

Nous nous renseignons systématiquement en amont auprès de nos élèves afin de pouvoir **adapter les modalités pédagogiques** de la formation et son animation lorsqu'une situation de handicap nous est indiquée.

De plus, en fonction des demandes, nous mettrons tout en œuvre pour nous tourner vers les partenaires spécialisés.

## Notre référente handicap

Juliette Gayraud,
referent-handicap@educademy.fr

Educademy.

educademy.fr