

# Formation

# Étude de marché

🕒 15h sur 6 semaines

💻 E-learning & mentorat

👤 Mentors experts



# Étude de marché Essentiel.

## Les plus de cette formation.

Dans un monde où la compréhension approfondie du marché est la clé de la prospérité d'une entreprise, se former à l'étude de marché devient essentiel pour orienter judicieusement son activité.

Notre programme de formation vous apprend à analyser votre environnement de marché, à adapter votre offre aux besoins réels de vos clients, et peaufiner vos stratégies pour maximiser votre impact, quelle que soit votre branche d'activité !

## Objectifs.

- **Connaître** votre marché et positionner votre entreprise sur celui-ci
- **Créer** une offre performante et la positionner sur son marché
- **Définir** sa stratégie et la mettre en application

<b>PUBLIC</b>	Auto-entrepreneur en début d'activité.
<b>PRÉ-REQUIS</b>	<p>Avoir un projet d'auto-entreprise.</p> <p>Maîtriser l'outil informatique PC ou Mac et la navigation sur internet.</p> <p>Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette ainsi que d'un accès internet haut débit.</p>
<b>DURÉE</b>	La durée estimée de la formation est <b>15h</b> (hors mentorat)
<b>MODALITÉS</b>	Formation <b>à distance</b>
<b>RYTHME</b>	La formation a été conçue pour être <b>réalisée en 6 semaines</b> . Nous vous conseillons de suivre un module par semaine pour avoir le temps d'assimiler l'ensemble des compétences et connaissances.
<b>ÉVALUATION</b>	<p><b>Quiz tout au long de la formation</b> sur la plateforme e-learning.</p> <p>Examen final directement sur la plateforme en fin de parcours.</p>
<b>TARIF</b>	<b>990 € TTC</b> (prix public)
<b>MODALITÉS DE PAIEMENT</b>	<p>Selon modalités de Mon Compte Formation dans le cadre d'un financement via le <b>CPF</b>.</p> <p>Par prélèvement bancaire, échelonné en plusieurs paiements, dans le cas d'un financement sur fonds propres.</p> <p>Éligible au financement <b>Pôle Emploi, OPCO et fonds de formation</b></p>

# Programme.

## MODULE 1 - ETUDE DE MARCHÉ

### Mon Marché

- Ressources clés et concurrence
- Analyse des risques et de l'échec

### Placer son entreprise sur ce marché

- Segmenter sa clientèle
- L'idée d'entreprise

## MODULE 2 - CRÉER SON OFFRE

### Créer une offre performante

- Comment trouver son produit ou son offre
- La proposition de valeur
- Présenter le modèle économique de son projet

### Positionner son offre sur le marché

- Pitcher / structurer son argumentaire
- Financer son offre et son projet
- Structure des coûts

## MODULE 3 - DÉFINIR SA STRATÉGIE

### Définir sa stratégie

- Les canaux de distribution
- Améliorer toutes les étapes du cycle de vente
- Automatiser son parcours client

### Mettre en application sa stratégie

- Les canaux hors ligne
- Les canaux en ligne

# Moyens d'encadrement.

L'équipe Educademy sera présente tout au long du parcours de formation par mail et par téléphone avec pour mission d'accompagner au quotidien les apprenants.

Micro-entrepreneurs chevronnés ou experts du sujet, ils sont là pour répondre à toutes les questions sur le contenu de la formation. Ils veillent à ce que l'expérience d'apprentissage se déroule au mieux.

## Assistance technique et pédagogique

Jérémy Trigueros

mentor@educademy.fr

### Le plus de la formation 💡

Chaque semaine des créneaux de mentorat en visio sont disponibles pour vous permettre de poser toutes vos questions en direct.

## Une experte dédiée à la formation.



### Aurélie Boyaval

“Créatrice de contenus, mentor et formatrice en auto-entreprise depuis 2019, j'accompagne des entrepreneurs à mieux se connaître et à acquérir les bonnes pratiques et compétences pour développer leur activité.”

# Méthodes pédagogiques.

## La formation à distance : flexibilité et accessibilité

Chez Educademy, nos formations se déroulent à distance pour **permettre à chacun d'accéder à l'apprentissage**, quel que soit son emplacement ou son emploi du temps.

Notre offre de formation à distance sur :

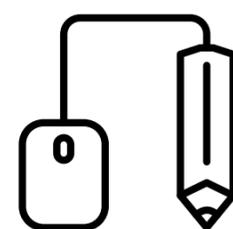
- une plateforme e-learning adaptée à tous
- des ressources pédagogiques interactives (vidéo, texte, exercices interactifs etc.)
- une équipe d'experts dévoués.



Anvancez à votre  
rythme



Sur ordinateur et  
tablette



Exercices et QCM en  
ligne



Mentorat en direct  
avec un expert



Plateforme dédiée à  
votre formation



De l'aide tout au  
long du parcours

# Évaluations.

## Test de positionnement

Avant de commencer votre parcours, un test de positionnement effectué sur la plateforme permettra d'évaluer vos compétences et connaissances.

## Évaluation pendant la formation

Tout au long de votre parcours de formation vous trouverez :

- Des QCM
- Des exercices

À la fin de chaque module vous aurez également une petite évaluation pour vérifier que les points les plus importants sont acquis.

## Examen final

En fin de parcours, vous réaliserez un examen final sous forme de QCM chronométré à réaliser sur la plateforme de formation.

# Accessibilité Handicap.

L'intégralité de nos formations est réalisée à distance (e-learning).

Nous nous renseignons systématiquement en amont auprès de nos élèves afin de pouvoir **adapter les modalités pédagogiques** de la formation et son animation lorsqu'une situation de handicap nous est indiquée.

De plus, en fonction des demandes, nous mettrons tout en œuvre pour nous tourner vers les partenaires spécialisés.

## Notre référente handicap

Juliette Gayraud,  
[referent-handicap@educademy.fr](mailto:referent-handicap@educademy.fr)



# Educademy.

[educademy.fr](https://educademy.fr)